

15-16 МАЯ
2018 ГОДА
ИВАНОВО

КОНФЕРЕНЦ-ЗАЛ ОТЕЛЯ
«BEST WESTERN РУССКИЙ МАНЧЕСТЕР»

В РАМКАХ ИВАНОВСКОГО
ОБЛАСТНОГО ДНЯ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ – 2018

ОРГАНИЗАТОРЫ



КАК РАЗВИВАТЬ БИЗНЕС В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНЫХ РЫНКОВ

ШАГОВ К УСПЕХУ

12

16+

МАСТЕР-КЛАСС ЕВГЕНИЯ ЗАЙЦЕВА

ЦЕЛИ ПРОГРАММЫ

Каждый участник проведет анализ собственного бизнеса, определит зоны потенциального возникновения проблем стратегического уровня и разработает систему управленческих решений

ЗАДАЧИ

- научиться выявлять тенденции изменения своего рынка в условиях неполной и искаженной информации
- инструментами системного анализа оценить текущую рыночную позицию собственной компании
- определить логику развития бизнеса в горизонте 2-3 лет
- оценить целесообразность перестройки организации бизнеса

ФОРМАТ ПРОГРАММЫ

Программа построена в формате пошагового анализа. Каждый шаг выводит на конкретные управленческие решения.



ЗАЯВКИ И БРОНИРОВАНИЕ — ДО 11 МАЯ 2018 ГОДА,
т.: (4932) 936-936, 580-420, e-mail: market@chastnik.ru

КАК РАЗВИВАТЬ БИЗНЕС В УСЛОВИЯХ

12 ШАГОВ К УСПЕХУ

КАК РАЗВИВАТЬ БИЗНЕС В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНЫХ РЫНКОВ

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ
16 000 руб.

МЫ ВОЗЬМЕМ
НА СЕБЯ
60%
СТОИМОСТИ
ВАШЕГО
УЧАСТИЯ*

*Для клиентов ИД «Частник» и
участников Ивановского областного
Дня предпринимателя – 2018

*При оплате участия
до 01.05.2018 года

СПЕЦИАЛЬНАЯ ЦЕНА
6 400 руб.

В стоимость включены обеды, кофе-брейки
и раздаточные материалы.

По итогам мастер-класса всем участникам
будут выданы сертификаты.

Программа состоит из двух взаимосвязанных модулей
«Как оценить перспективы собственного бизнеса» и
«Основные способы максимизации денежного потока»

ДЕНЬ 1. Как оценить перспективы собственного бизнеса

- ШАГ 1. Анализ внешней среды бизнеса, выявление трендов и факторов изменений
- ШАГ 2. Оценка текущей стратегической позиции компании
- ШАГ 3. Финансовый анализ компании на уровне владельца бизнеса
- ШАГ 4. Проведение анализа бизнес-идей и возможных направлений развития компании
- ШАГ 5. Корректировка стратегических приоритетов и тактических целей
- ШАГ 6. Настройка системы показателей эффективности бизнеса

ДЕНЬ 2. Основные способы максимизации денежного потока

- ШАГ 7. Концентрация на перспективных клиентских группах
- ШАГ 8. Сокращение портфеля товаров и услуг
- ШАГ 9. Настройка системы продвижения
- ШАГ 10. Формирование системы решений по процессам и проектам
- ШАГ 11. Оптимизация структуры и персонала
- ШАГ 12. Интеграция систем планирования и контроля

СКИДКА 10%
ПРИ УЧАСТИИ ДВУХ И БОЛЕЕ
ЧЕЛОВЕК ОТ ОДНОЙ КОМПАНИИ

РЕГИСТРАЦИЯ: по тел.: (4932) 936-936, 580-420
до 11.05.2018 г. по эл. почте: market@chastnik.ru
через вашего менеджера в ИД «Частник»